

CONTRAT

Alternance — niveau Master

LIEU

Saint-Just-la-Pendue (42)

DÉBUT

Septembre / Octobre 2026

L'ENTREPRISE

Depuis plus de 115 ans, l'imprimerie CHIRAT, située à Saint-Just-la-Pendue (42), accompagne ses clients dans la conception et la fabrication de solutions imprimées à forte valeur ajoutée. Entreprise française indépendante de 180 collaborateurs, nous mettons notre savoir-faire industriel, notre exigence de qualité et notre capacité d'innovation au service de clients issus de secteurs variés.

Rejoignez une direction commerciale dynamique où vous participerez aussi bien au développement de nouveaux marchés qu'à l'amélioration des outils, des méthodes et de la performance commerciale. Une alternance responsabilisante, au plus près des équipes terrain et des projets stratégiques.

CE QUE CETTE ALTERNANCE VA VOUS APPORTER

- Développer une vraie posture de Business Developer BtoB
- Piloter des projets transverses aux côtés de la Direction Commerciale
- Travailler sur des problématiques réelles de développement commercial
- Découvrir l'organisation d'une PME industrielle de 180 collaborateurs
- Monter rapidement en autonomie et en responsabilités

VOS MISSIONS

Votre rôle sera double : participer activement au développement commercial de l'entreprise tout en contribuant aux projets liés à la relation clients, à l'amélioration des outils, des méthodes et de l'organisation commerciale.

DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL

- Participer activement au développement du portefeuille clients
- Identifier et qualifier de nouveaux prospects
- Réaliser des campagnes de prospection téléphonique et assurer les relances commerciales
- Contacter les clients dans le cadre d'actions de fidélisation, de qualification ou de développement
- Identifier des opportunités de développement et les transmettre aux commerciaux

RELATION CLIENT

- Assurer le suivi de certains dossiers clients
- Participer aux enquêtes de satisfaction et aux plans d'actions associés
- Contribuer à l'amélioration de l'expérience client

ORGANISATION & PERFORMANCE COMMERCIALE

- Participer aux projets d'amélioration de l'organisation commerciale
- Mettre à jour les supports de vente et les documents commerciaux
- Structurer les bases de données et garantir la qualité des informations commerciales

SUPPORT AUX ÉQUIPES

- Accompagner les commerciaux et les ADV dans l'utilisation des outils commerciaux
- Préparer les fichiers nécessaires aux actions commerciales
- Participer au déploiement de nouveaux outils ou nouvelles méthodes de travail
- Être force de proposition pour améliorer les pratiques commerciales

LE PROFIL QUE NOUS RECHERCHONS

- Vous préparez un Master dans le domaine du commerce, du développement commercial, du management ou de la gestion de projet
- Vous appréciez autant le contact client que le travail d'organisation : à l'aise au téléphone, curieux(se), rigoureux(se) et doté(e) d'un excellent sens du relationnel
- Vous maîtrisez les outils bureautiques, notamment Excel, et savez travailler avec méthode
- Vous aimez analyser, proposer des améliorations et transformer les idées en actions concrètes

Nous recherchons avant tout une personnalité curieuse, proactive et orientée résultats. Si vous aimez prendre des initiatives, convaincre et faire avancer les projets, cette alternance est faite pour vous.

POURQUOI NOUS REJOINDRE ?

Cette alternance vous permettra de participer directement au développement commercial de l'entreprise tout en découvrant les coulisses du pilotage d'une direction commerciale. Vous développerez des compétences en prospection, relation client, gestion de portefeuille, analyse commerciale, gestion de projets et amélioration continue, au sein d'une équipe expérimentée où vos idées et votre implication auront un impact concret.

INFORMATIONS PRATIQUES

- Contrat : alternance (rentrée 2026)
- Localisation : Saint-Just-la-Pendue (42) - Possibilité d'hébergement
- Début : septembre / octobre 2026
- Rythme : selon le calendrier de votre école

COMMENT POSTULER ?

Adressez votre CV et quelques lignes sur votre projet professionnel et votre motivation à :

contact@imp-chirat.fr

Objet : « Candidature Alternance Développement Commercial »

Nous avons hâte de découvrir votre candidature !